



Ihr Erfolgsweg: Einfach effizienter vorankommen

Software-as-a-Service eröffnet vielen Software-Herstellern neue Umsatz-Perspektiven. Wer heute über Produkte zur dauerhaften Kundenbindung nachdenkt, wird das SaaS-Modell einbeziehen – auch, um wettbewerbsfähig zu bleiben.

Microsoft

SaaS Incubation Center

Als zertifiziertes SaaS-Incubation-Center von Microsoft bietet Elabs sowohl das Know-how als auch alle technischen Möglichkeiten für Ihre hochrentable SaaS-Implementierung.

Unsere SaaS-Enablement-Services kürzen Ihren technischen Weg zum SaaS-Markt einfach ab. Sie können sich auf Ihre strategischen Ziele konzentrieren und die SaaS-Readiness Ihrer Software komplett unseren Spezialisten überlassen.

Online-Software ohne Entwicklungsaufwand

Mit unseren SaaS-as-a-Service-Lösungen schnüren Sie mühelos marktgerechte Pakete aus jeder MS Windows XP- oder Vista-basierten Software und den Zusatzleistungen Ihrer Wahl. Die ganze IT-Arbeit übernehmen wir – von der technischen Umsetzung Ihres SaaS-Produktkonzeptes über die passende Buchungs- und Abrechnungs-Plattform bis hin zum professionellen Hosting. Ihre Entwickler brauchen keine Zeile neuen Code zu schreiben, denn Ihre Software wird dabei nicht verändert.

Consulting

Development

Operations

Web Portal

Network

Support

SaaS-as-a-Service: SaaS-Komplettlösungen für Software-Hersteller

Konkurrenzlos schnell mehrere Versionen voraus

Innerhalb weniger Wochen verfügen Sie über eine SaaS 1.0-Version, die Sie schon als Online-Trial-Software zur Kundengewinnung auf Ihrer Website einsetzen können. Kurz darauf vermarkten Sie Ihre hundertprozentig automatisierte SaaS 2.0-Version mit integrierter Buchung, Rechnungsstellung und Vertriebspartner-Provisionierung – Ihre Sales-Automation-Vollversion, sozusagen.

Gerne zeigen wir Ihnen, wie Sie mit Ihrer Software schnell und nachhaltig neue Markterfolge verbuchen und von einer technischen Partnerschaft mit Elabs profitieren. Rufen Sie uns an, vereinbaren Sie einen Termin und lassen Sie sich von unseren SaaS-Experten unverbindlich beraten.

SaaS-as-a-Service: Marktvorsprung leicht gemacht

- SaaS-Readiness als Service plus Hosting Ihrer MS Windows XP- oder Vista-basierten Software mit individuellem Komplettservice
- Optional: Ausbau Ihrer Software zum SaaS-Leistungspaket (inkl. integriertem Remote-Support) mit z. B. MS Office, MS Share-Point-, MS Exchange- und Datenbank-Diensten oder komplett kundenindividuellen Lösungen
- Einfache Verwaltung von Online-Accounts: Web-Portal in Ihrem Corporate-Design für Kunden- und Partner-Logins, Online-Buchungen und automatische Abrechnungen
- Zertifizierte Hochsicherheits-Rechenzentren in Deutschland: Rechtssicherheit, garantierte Verfügbarkeit und IT-Security-Services auf dem neusten Stand der Technik (Verschlüsselung, Backups, Viren- und Spam-Schutz etc.)
- Budgetsicherheit durch Komplettpreise für SaaS 1.0- und SaaS 2.0-Enablement
- Schnelle und kosteneffiziente Anpassung Ihrer SaaS-Lösung an neue Anforderungen und technische Neuerungen

Mehr Informationen und Beratung
Elabs AG

+49 / (0)69 / 94 17 79-0

In 5 Schritten zu SaaS

Ihr müheloser Weg zur Online-Software

Mit den SaaS-Enablement-Services von Elabs umgehen Sie alle technischen Hindernisse. Sie sichern Ihren technologischen Vorsprung ohne hohe Investitionen in Hardware, Software und Know-how – heute und in Zukunft. Denn unsere Spezialisten begleiten Ihren SaaS-to-Market-Weg von Ihrer SaaS 1.0-Version bis hin zu Ihren zukünftigen Produktzielen.

1. Schritt: Technische Bestandsaufnahme

Ihr SaaS-to-Market-Projekt beginnt mit unserer technischen Analyse Ihrer Software – von der Struktur und Architektur bis hin zu Mandantenfähigkeit, Umgebung und Schnittstellen.

2. Schritt: Ziel- und Projekt-Abstimmung

In Absprache mit Ihnen erstellen wir das technische Konzept und den Projektplan für Ihre SaaS 1.0-Version nach Ihren Funktions- und Budget-Vorgaben.

3. Schritt: SaaS 1.0-Implementierung

Nach maximal 6 Wochen haben wir die Implementierung Ihrer SaaS 1.0-Version durchgeführt – einschließlich Setup der Umgebung, Funktions- und Load-Tests und detaillierter Dokumentation.

4. Schritt: Go-Live Ihrer Online-Trial-Software

Ihre neue Online-Trial-Software wird nun von Ihnen abgenommen, getestet, freigegeben und einfach in Ihre Website eingebunden.



5. Schritt: SaaS 2.0

Ihre automatisierte SaaS 2.0-Vollversion mit Buchungs- und Abrechnungs-Plattform und allen Zusatzfunktionen Ihrer Wahl ist nach maximal 12 Wochen marktreif.

Unsere umfassende Dokumentation vereinfacht die SaaS-optimierte Weiterentwicklung Ihres Software-Produktes.

Mehr Informationen

Elabs AG
Hanauer Landstraße 324
D-60314 Frankfurt am Main

 +49 / (0)69 / 94 17 79-0
 +49 / (0)69 / 94 17 79-79

 isv@elabspro.de
 elabspro.de